

Résultats des neuf premiers mois 2025

Bruxelles, le 6 novembre 2025, 8h30 CET – Titan SA (« TITC » sur Euronext Bruxelles, Euronext Paris, et ATHEX) annonce ses résultats financiers pour les neuf premiers mois de l'année 2025.

Rentabilité record de l'EBITDA sur les neuf premiers mois et perspectives positives

- Le chiffre d'affaires a progressé de 1,4 % depuis le début de l'année pour s'établir à 2 013 millions d'euros grâce à une performance robuste en Grèce, aux États-Unis et en Égypte, soutenue par une augmentation des volumes et des niveaux de prix qui se maintiennent globalement.
- L'EBITDA a progressé de 8,4 % depuis le début de l'année, pour atteindre 474 millions d'euros, porté par un T3 en forte hausse (variation de +19,9 % en glissement annuel), grâce notamment à la maîtrise des coûts et à des gains d'efficacité énergétique. Le résultat net depuis le début de l'année s'élève à 223 millions d'euros (variation de -0,8 % en glissement annuel) ajusté d'une perte exceptionnelle de 51,9 millions liée à la cession d'Adocim au T2.
- La position de liquidité reste confortable, avec un endettement net de 302 millions d'euros, grâce aux produits de l'entrée en bourse de Titan America et de la cession d'Adocim. Le ratio d'endettement reste bas à 0,5x l'EBITDA malgré le dividende de 3 euros par action versé en juillet. Amélioration de la notation de crédit selon Fitch, relevée à «BB+ et perspectives positives».
- Le CapEx du Groupe reste élevé à 185 millions d'euros depuis le début de l'année, reflétant la poursuite des investissements dans des initiatives de croissance. Ceux-ci incluent des projets de décarbonisation, tels que le projet iFESTOS CCS, désormais à sa phase de développement.
- L'acquisition de 80 % de Baupartner, dans le cadre d'une JV en Bosnie-Herzégovine, a marqué l'entrée de Titan dans le segment du béton préfabriqué, parallèlement à l'obtention de l'autorisation réglementaire en Floride pour la production de linteaux préfabriqués.
- Finalisation de l'acquisition d'une unité supplémentaire de béton prêt à l'emploi et d'une carrière de granulats en Grèce, portant à trois le nombre total d'acquisitions stratégiques (bolt-ons) depuis le début de l'année.
- Journée des investisseurs prévue pour le 11 novembre à Athènes, en Grèce.
- Les perspectives pour le reste de l'année sont favorables grâce à une solide croissance des volumes pour tous les produits, au bon maintien des prix et à des gains d'efficacité.

En millions d'euros sauf indication contraire	T3 2025	T3 2024	Variation %	9M 2025	9M 2024	Variation %
Chiffre d'affaires	684,0	661,6	3,4%	2 012,5	1 984,5	1,4%
Résultat avant intérêt, impôts, dépréciation et amortissement, EBITDA	186,6	155,6	19,9%	473,6	437,0	8,4%
Résultat net après impôts et intérêts minoritaires (NPAT)	102,4	75,9	35,0%	170,8 [222,7]	224,6	-23,9% [-0,8%]

* Les montants entre parenthèses correspondent au NPAT hors l'impact de la cession d'Adocim en mai 2025 (51,9 millions d'euros).

Groupe TITAN - Rétrospective du T3 et des neuf premiers mois 2025

Le Groupe a poursuivi sa trajectoire ascendante au troisième trimestre, avec une croissance solide du chiffre d'affaires et de la rentabilité. Le chiffre d'affaires trimestriel a atteint 684 millions d'euros, en hausse de 3,4 % en glissement annuel, reflétant des tendances favorables dans toutes les régions. L'EBITDA a clôturé la période sur un sommet de 186,6 millions d'euros, en hausse de 19,9 %, grâce au bon maintien des prix, à une gestion efficace des coûts et à des améliorations opérationnelles. En Grèce, le Groupe a connu une hausse significative de son chiffre d'affaires et de son EBITDA grâce à un trimestre supplémentaire d'augmentation à deux chiffres des volumes dans la plupart des gammes de produits dans le contexte d'une expansion constante du marché de la construction. Aux États-Unis, les conditions de marché en légère amélioration et les conditions météorologiques favorables, par rapport au 3T24 touché par les ouragans, ont permis une croissance des volumes dans le ciment, les bétons prêts à l'emploi, les granulats et les cendres volantes. En conjonction avec la bonne tenue des prix et les synergies opérationnelles, cette situation s'est traduite par une hausse du chiffre d'affaires ainsi qu'une augmentation de l'EBITDA trimestriel et cumulatif depuis le début de l'année, en dollars américains. L'Europe du Sud-Est a connu un troisième trimestre solide, avec des augmentations des volumes de ciment dans la plupart des pays et un bon maintien des prix, à l'opposé des performances en demi-teinte observées en début d'année. En Méditerranée orientale, après l'ajustement de l'empreinte en conséquence de la vente d'Adocim en Turquie en mai 2025, l'Égypte a représenté la grande majorité du chiffre d'affaires et de la rentabilité. Le pays a affiché une performance considérable avec des ventes importantes à l'intérieur du pays comme à l'exportation s'appuyant sur un environnement de prix favorable. Le NPAT du Groupe pour le trimestre s'est établi à 102,4 millions d'euros, contre 75,9 millions d'euros l'année dernière, tandis que le NPAT sur les neuf premiers mois s'est établi à 222,7 millions d'euros, plombé par la perte ponctuelle de 51,9 millions d'euros liée à la vente d'Adocim et comptabilisée au deuxième trimestre 2025, contre 224,6 millions d'euros à la même date l'année dernière. Grâce à une solide performance au troisième trimestre, le Groupe a généré un résultat solide sur les neuf premiers mois avec un chiffre d'affaires surpassant les 2 milliards d'euros pour clôturer la période à 2 012,5 millions d'euros, en hausse de 1,4 % en glissement annuel. L'EBITDA a atteint 473,6 millions d'euros, en hausse de 8,4 % (variation de + 13 % après ajustement pour la vente d'Adocim et l'impact du change). Les volumes de ciment à l'intérieur du pays ont atteint 13,2 millions de tonnes pour la période de neuf mois, en hausse de 1,7 % après ajustement pour la vente d'Adocim en mai 2025 (variation de -1 % sur la base des chiffres déclarés). Les volumes de béton prêt à l'emploi ont progressé de 4 %, tandis que ceux de granulats ont bondi de 11 %, galvanisés par des investissements stratégiques aux États-Unis et en Grèce.

Investissements et financements

Sur les neuf premiers mois de l'année 2025, les flux de trésorerie d'exploitation disponibles du Groupe ont atteint 307 millions d'euros, contre 275 millions d'euros en septembre 2024, ce qui reflète l'amélioration de l'EBITDA. Le CapEx a clôturé la période sur un niveau élevé de 185 millions d'euros ; contre 181 millions d'euros sur la même période l'année dernière, reflétant la focalisation constante du Groupe sur ses principales priorités stratégiques, notamment le renforcement des capacités et des infrastructures logistiques, l'amélioration de l'efficacité du mix énergétique et l'accélération de la transformation numérique, qui favorisent l'efficacité opérationnelle et

l'optimisation des coûts. Depuis le début de l'année, le Groupe a également réalisé de nouvelles acquisitions ciblées avec l'achat de carrières de granulats et de matériaux alternatifs en Europe et l'inauguration d'une nouvelle usine de béton prêt à l'emploi en Grèce (achetée en 2024) tout en continuant de livrer des unités de béton prêt à l'emploi mobiles à des projets d'infrastructures clés. Au troisième trimestre, Titan a franchi une étape stratégique importante en faisant son entrée sur le marché des solutions structurelles préfabriquées par le biais d'un partenariat avec Molins en vue de l'acquisition conjointe de 80 % de Baupartner, spécialiste des structures préfabriquées en béton et en acier, basé en Bosnie-Herzégovine et dont les opérations s'étendent à la Croatie et à la Serbie. Cette opération élargit l'empreinte géographique de Titan sur le marché de la construction de la région, qui connaît une croissance rapide, et étend son portefeuille de produits par des solutions structurelles à valeur élevée adaptées aux opportunités de croissance dans la région. En parallèle, Titan America élargit sa gamme de produits après avoir obtenu l'autorisation réglementaire pour la fabrication de produits préfabriqués et précontraints de type linteaux en Floride. Cet accomplissement ouvre la voie à une croissance accélérée au travers de ce nouveau canal adjacent en complément de l'activité de blocs de béton de l'entreprise. Du côté du financement, l'endettement net du Groupe s'est établi à 302 millions d'euros en septembre 2025 contre 622 millions d'euros de décembre 2024, une réduction significative due principalement aux produits de l'entrée en bourse aux États-Unis et de la cession d'Adocim. Le levier financier a baissé à 0,49x l'EBITDA, même après prise en compte du dividende versé en juillet dernier. Au cours des dernières semaines, Fitch a revu la notation de crédit de Titan à la hausse à « BB+ et perspectives favorables » (contre « stables » précédemment), reconnaissant ainsi l'amélioration des performances du Groupe. Un nouveau programme de rachat d'actions de 10 millions d'euros a été lancé en juillet 2025, après l'achèvement du programme précédent. Titan détient actuellement 5,0 % de ses propres actions.

Rétrospective des neuf premiers mois de 2025 par région

	Chiffre d'affaires			EBITDA		
	9M 2025	9M 2024	Variation %	9M 2025	9M 2024	Variation %
<i>En millions d'euros sauf indication contraire</i>						
États-Unis	1 129,1	1 151,3	-1,9%	257,5	248,5	3,6%
États -Unis (millions de dollars américains)	1 264,0	1 249,6	1,1%	290,1	269,7	7,6%
Grèce et Europe occidentale	384,8	335,5	14,7%	56,6	47,5	19,1%
Europe du Sud-Est	313,1	315,3	-0,7%	114,5	126,7	-9,6%
Méditerranée orientale	185,6	182,5	1,7%	45,0	14,3	216,0%

États-Unis

Le Groupe a enregistré une solide performance au troisième trimestre portée par des gains d'efficacité opérationnelle et par l'amélioration des capacités résultant des récents investissements ciblés. Les volumes de ciment, de béton prêt à l'emploi, de granulats et de cendres volantes ont tous augmenté au T3 grâce à une demande soutenue provenant des marchés de l'infrastructure et du secteur privé non résidentiel, ainsi que par des conditions météorologiques améliorées par rapport à l'année précédente. Comme prévu, la construction résidentielle est restée atone. En Floride, la performance solide des granulats a compensé le ralentissement du secteur résidentiel, tandis que dans la région Mid-Atlantic, l'augmentation des volumes de ciment et de béton prêt à l'emploi ont contribué à une amélioration des performances du chiffre d'affaires par rapport à un trimestre faible de l'année précédente. La discipline des coûts et les prix résilientes ont complété l'amélioration des volumes par rapport à l'année précédente, permettant ainsi au Groupe de réaliser une performance trimestrielle solide. L'activité en matière d'infrastructures est restée robuste grâce aux programmes d'investissement fédéraux et étatiques

soutenus. Les indicateurs avancés en matière de construction d'autoroutes et de ponts restent à un niveau historiquement élevé, ce qui souligne la résilience du marché des infrastructures. Dans le segment privé non résidentiel, la construction de centres de données a continué de montrer sa solidité tandis que le déplacement démographique vers la périphérie des villes, ainsi que certaines tendances telles que la relocalisation, ont favorisé la demande dans les catégories commerciales au sens large. Profitant de cette évolution de la dynamique de marché aux États-Unis, nos opérations ont reçu une certification pour plus de 40 nouveaux produits liés aux linteaux en Floride en septembre – un jalon important qui permet à Titan America de développer ses solutions préfabriquées au-delà des blocs de béton et d'entrer sur le marché complémentaire des linteaux préfabriqués et précontraints. Le chiffre d'affaires de nos opérations aux États-Unis depuis le début de l'année a augmenté de 1,1 % à 1 264 millions de dollars américains, tandis que l'EBITDA a progressé de 7,6 % à 290,1 millions de dollars américains. En euros (€), le chiffre d'affaires aux États-Unis s'est établi à 1 129 millions d'euros et l'EBITDA a progressé de 3,6 % à 257,5 millions d'euros.

Grèce et Europe occidentale

Le marché intérieur grec a continué d'afficher des performances solides et de maintenir la forte dynamique observée tout au long de l'année. La consommation de ciment a augmenté d'environ 10 %, et les ventes de ciment du Groupe ont surpassé la performance du marché. Tous les segments de produits ont connu d'importants volumes de ventes sur le marché interne, avec une croissance notable dans les bétons prêts à l'emploi, ce qui témoigne de notre degré élevé d'intégration verticale et de notre stratégie de devenir un fournisseur complet par le lancement de nouveaux produits à forte valeur ajoutée qui répondent aux besoins changeants des clients. Les ventes de granulats ont eux aussi connu une croissance à deux chiffres, tout comme l'activité du Groupe dans les mortiers secs, grâce notamment au lancement de nouveaux produits. Toutes les gammes de produits ont maintenu des prix robustes qui a permis de compenser la hausse des coûts, notamment sous l'effet de l'augmentation des coûts de l'électricité et de la production. Les résultats de la région ont été atténués par la baisse des ventes à l'exportation vers les États-Unis, bien que les exportations du Groupe à destination des terminaux en Europe occidentale aient augmenté dans un contexte de stabilité des prix. La croissance du marché interne continue de s'appuyer sur un grand nombre de projets d'infrastructures à grande échelle, pour lesquels le Groupe s'est imposé comme le fournisseur privilégié. Il s'agit notamment de l'autoroute de Thessalonique, de travaux de construction dans une mine de cuivre et d'or (qui s'appuient sur une unité de béton prêt à l'emploi dédiée installée récemment) ou encore de travaux en cours pour le développement urbain d'Ellinikon. Au cours du trimestre, le Groupe a également inauguré une usine de béton à la pointe de la technologie à Kalamata, achetée en 2024 et entièrement modernisée. Ce projet cadre parfaitement avec la stratégie d'expansion de Titan, axée sur le développement du secteur des bétons prêts à l'emploi dans les régions à forte croissance. Avec trois acquisitions complémentaires dans les granulats et le béton prêt à l'emploi réalisées depuis le début de l'année, le Groupe continue de démontrer sa forte orientation en matière d'investissements et son exécution rigoureuse sur le marché. Le chiffre d'affaires total pour l'ensemble de la région sur les neuf premiers mois de 2025 a progressé de 14,7 % pour s'établir à 384,8 millions d'euros, tandis que l'EBITDA a progressé de 19,1 % pour atteindre 56,6 millions d'euros, contre 47,5 millions d'euros l'année dernière.

Europe du Sud-Est

Les conditions de marché en Europe du Sud-Est sont restées globalement stables tout au long de l'année. Après des volumes exceptionnellement élevés sur les premiers mois de l'année 2024, qui ont créé une base de comparaison élevée, l'activité du marché s'est normalisée. Cette modération a coïncidé avec une concurrence croissante des importations dans certains pays, ce qui a entraîné une plus forte pression sur les prix. Malgré cela, le Groupe a augmenté ses volumes de vente sur la plupart des marchés au cours du trimestre et maintenu des marges d'EBITDA et une rentabilité en tête de son secteur, grâce notamment aux initiatives d'optimisation des coûts et de décarbonisation en cours qui continuent d'offrir des gains d'efficacité. La Bulgarie a continué d'afficher une performance hors norme en matière d'utilisation de combustibles alternatifs, avec un taux de substitution thermique de 65 % pendant quatre mois consécutifs, tandis que sa centrale solaire de 5 MW a satisfait environ 13 % des besoins en énergie de l'usine. La région garde des fondamentaux solides dans l'ensemble, qui s'appuient sur le maintien de l'activité dans les infrastructures et la construction de logements ainsi que sur la réalisation de grands

projets de transports transfrontaliers. Conscient du potentiel de croissance à long terme de la région, le Groupe Titan a créé une joint-venture avec le producteur de matériaux de construction Molins en vue d'acquérir une participation de 80 % dans Baupartner, un spécialiste de premier plan dans les structures en béton préfabriqué et en acier basé en Bosnie-Herzégovine avec des activités en Bosnie, Croatie et Serbie. Cette opération marque une étape importante dans l'expansion de l'empreinte du Groupe sur le marché de la construction en pleine croissance en Europe du Sud-Est, et elle complète l'offre de Titan par des solutions structurelles à forte valeur. Le chiffre d'affaires dans la région sur les neuf premiers mois de 2025 s'est établi à 313,1 millions d'euros, contre 315,3 millions d'euros sur la même période en 2024, et l'EBITDA a atteint 114,5 millions d'euros.

Méditerranée orientale

L'Égypte a continué d'afficher une forte croissance en profitant à la fois de la demande intérieure solide et de son rôle croissant d'exportateur clé. L'augmentation des volumes internes et à l'exportation, en conjonction avec l'amélioration des prix, a permis une nette amélioration de la performance. La construction à des fins commerciales et les immeubles destinés au tourisme, qui bénéficient des IDE en provenance du Golfe et du positionnement stratégique de l'Égypte en tant que pôle touristique et stratégique, restent les segments affichant la plus forte croissance. Parmi les principaux projets, on peut citer Ras El Hekma, les quartiers commerciaux de la Nouvelle Capitale Administrative et l'expansion des capacités hôtelières le long des littoraux sur la mer Rouge et la Méditerranée. L'usine du Groupe à Alexandrie, idéalement située sur la côte septentrionale au beau milieu de cet essor de la construction, est également devenue un grand pôle d'exportation grâce à sa proximité avec le port. Le Groupe investit actuellement dans des capacités d'entreposage supplémentaires afin d'accroître la flexibilité, ce qui permettra à l'usine de servir efficacement le marché intérieur comme les marchés d'exportation. En Turquie, l'activité du marché continue de s'appuyer sur des travaux de reconstruction à grande échelle dans le sud du pays après les récents tremblements de terre. La reconstruction en est actuellement à peu près à 50 %. Parallèlement, l'attention croissante accordée à la résistance aux tremblements de terre a accéléré les investissements dans la rénovation du parc immobilier plus ancien, en particulier dans la région de Marmara où le Groupe est actif, sous l'impulsion de l'agence immobilière de l'État. Pour rappel, à la suite de la cession par le Groupe de sa participation de 75 % dans Adocim en mai 2025, la performance depuis le début de l'année reflète l'empreinte modifiée du Groupe en Turquie. Le chiffre d'affaires en Méditerranée orientale a atteint 185,6 millions d'euros, en hausse de 1,7 % en glissement annuel, tandis que l'EBITDA a augmenté à 45,0 millions d'euros contre 14,3 millions d'euros sur la même période en 2024.

Brésil (joint-venture)

Au Brésil, la consommation de ciment sur le marché intérieur a progressé de 3,0 % sur les neuf premiers mois de 2025. Dans la région Nord-Est, où nous sommes actifs, la consommation a augmenté de 6,4 %, une surperformance qui s'explique par l'intensification des travaux publics, une impulsion au segment résidentiel apportée par la montée en puissance du programme public en faveur de logements abordables et des investissements industriels autour du complexe industriel et portuaire de Pecém, autant de facteurs qui ont entraîné une augmentation de la demande de ciment. Apodi a enregistré un chiffre d'affaires depuis le début de l'année de 78,3 millions d'euros, contre 81,7 millions d'euros l'année passée (variation de +5,9 % en devise locale), tandis que l'EBITDA a augmenté de 12,2 % à 20,3 millions d'euros (variation de +21,2 % en devise locale).

Perspectives

L'économie mondiale devrait conserver une dynamique modérée en 2026. Le FMI prévoit une croissance d'environ 3 % sur la base d'un apaisement des tensions commerciales, d'un assouplissement des conditions financières et de fondamentaux résilients dans les principaux marchés émergents. Les risques et les incertitudes demeurent élevés avec une inflation persistante, une fragmentation géopolitique et des conditions de crédit serrées qui pourraient ralentir la croissance. Titan se positionne de manière à saisir des opportunités différenciées dans toutes ses régions en exploitant son empreinte stratégique, l'équilibre de son portefeuille et son agilité opérationnelle pour générer une croissance supérieure.

L'économie américaine devrait se maintenir en retrait des tendances jusqu'à la fin de l'année 2025, avec une croissance modeste attendue en 2026. Les dépenses de consommation de ménages continuent de soutenir la croissance du PIB, mais restent sensible aux droits de douane, à l'augmentation des coûts d'emprunt et à la confiance des consommateurs. Malgré des vents contraires à court terme, le marché immobilier américain continue de présenter une forte pénurie de logements, les estimations indiquant un besoin d'environ 1,8 million de nouvelles unités construites chaque année jusqu'en 2033. Même si la hausse des taux d'intérêt a pesé sur la confiance, les actions récentes de la Fed semblent indiquer que le marché pourrait atteindre un point d'inflexion d'ici-là mi-2026. Les investissements dans les infrastructures présentent le plus fort potentiel de hausse, avec un soutien bipartisan en faveur des autoroutes et des transports publics et la reconduction prévue de l'IJA à l'automne 2026. Le secteur privé non résidentiel devrait connaître une croissance modérée, emmenée principalement par les centres de données, la logistique et l'industrie manufacturière. Le réseau de Titan, ses capacités logistiques et ses investissements récents mettent le Groupe dans une bonne position pour répondre à cette demande dès qu'elle se concrétise.

La Grèce devrait maintenir une croissance robuste tout au long de l'année 2025 et enregistrer une performance similaire en 2026, bien au-delà de la moyenne de la zone euro. La consommation privée reste l'un des piliers de la croissance grâce à la hausse des salaires et à l'amélioration de l'emploi, et ce malgré la persistance des pressions externes sur les coûts. La formation brute de capital fixe devrait être un moteur dynamique, en particulier par le biais des projets d'infrastructure et de transformation financés par les pouvoirs publics et l'UE. Les programmes de dépenses publiques et de développement d'infrastructures sont des leviers de croissance essentiels, et les infrastructures publiques présentent le plus fort potentiel de hausse. La construction résidentielle pourrait faire face à des vents contraires à court terme, en raison d'ambiguïtés réglementaires dans le secteur du logement, mais les perspectives à moyen terme sont favorables, notamment grâce aux programmes de rénovation des logements, aux modernisations énergétiques et aux incitants démographiques. La construction commerciale sera déterminée par le tourisme, les investissements des entreprises, l'hôtellerie et la logistique.

La plupart des marchés de Titan en Europe du Sud-Est devraient connaître une croissance du PIB réel de 3-4 % en 2026. Les investissements publics, en particulier, devraient offrir un fondement stable à la croissance dans un contexte de modération de la consommation et de la demande externe. Même si l'incertitude entourant les échanges mondiaux entraîne des risques, les investissements en cours dans la construction, l'immobilier et le tourisme, en conjonction avec le maintien de la consommation interne et des envois de fonds depuis l'étranger, sont des facteurs de stabilisation. Le financement par l'UE (par ex. le Cadre d'investissement pour les Balkans occidentaux, NGEU et les prêts SAFE) et les investissements dans la connectivité, l'énergie et les modernisations environnementales viennent renforcer encore les perspectives de croissance de la région.

Les perspectives économiques de l'Égypte se sont améliorées par rapport aux années précédentes, grâce notamment à des réformes décisives, à une amélioration des balances externes et à la confiance retrouvée des investisseurs. Le secteur de la construction reste un pilier clé, avec le rétablissement progressif de la demande résidentielle et la flambée des projets commerciaux et touristiques financés par les États du Golfe et les IDE institutionnels. Les infrastructures restent résilientes dans le cadre d'une gouvernance budgétaire plus stricte, avec un recours plus important au financement par des concessions et au financement privé. La trajectoire à moyen terme de l'Égypte permet d'espérer une croissance de 4-5 % du PIB, une inflation maîtrisée et une expansion supplémentaire du secteur de la construction. La stabilité politique, les réformes menées sous la direction du FMI et l'engagement régional équilibré renforcent la confiance des investisseurs, la résilience budgétaire et le poids stratégique de l'Égypte en tant que pôle régional. Le Groupe investit dans le renforcement de son empreinte locale, et il se trouve dans une position idéale pour tirer avantage de la dynamique retrouvée du secteur, sur le marché interne comme en sa qualité d'exportateur régional répondant aux besoins de reconstruction des pays voisins.

L'économie turque devrait connaître une croissance d'environ 3,5 % en 2026 à mesure que la politique monétaire stricte jugule progressivement l'inflation et soutient la demande intérieure, les revenus réels et les conditions de crédit. Les perspectives du marché de la construction sont favorables : l'activité résidentielle est en train de se stabiliser, les investissements non résidentiels restent sélectifs et les projets d'infrastructures publiques apportent un soutien régulier grâce notamment aux reconversions urbaines en cours, aux projets de transports et au pipeline bien fourni de permis de construction. Le Groupe Titan continue de s'engager en faveur d'une présence à long terme dans le pays.

Titan entame un nouveau chapitre de croissance rentable, soutenue par un bilan solide, des opérations résilientes et un leadership sur des marchés à forte croissance. La poursuite des investissements dans la technologie, les solutions bas carbone et la numérisation, associée à une demande soutenue, permet au Groupe de viser une croissance du chiffre d'affaires, des marges renforcées et une création de valeur pour les actionnaires en 2026.

Résumé du compte de résultat consolidé intermédiaire

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour la période de neuf mois clôturée le 30/9	
	2025	2024
Produits	2 012 529	1 984 510
Coût des ventes	-1 450 745	-1 449 144
Marge brute	561 784	535 366
Autres produits d'exploitation nets	5 513	6 462
Frais administratifs et de vente	-221 812	-221 758
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	345 485	320 070
Moins-value sur cession de filiales	-52 541	-
<i>Plus-value monétaire nette dans les économies hyperinflationnistes</i>	1 395	7 279
<i>Charges/poduits financiers/financières</i>	-25 034	-32 183
<i>Moins-value découlant des écarts de change</i>	-9 589	-3 929
Charges financières nettes	-85 769	-28 833
Quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises	3 758	806
Bénéfice avant impôts	263 474	292 043
Impôts sur les résultats	-76 639	-66 855
Bénéfice après impôts	186 835	225 188
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	170 829	224 581
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	16 006	607
	186 835	225 188

Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour la période de neuf mois clôturée le 30/9	
	2025	2024
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	345 485	320 070
Dotation aux amortissements	128 089	116 925
Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)	473 574	436 995

Résumé de l'état consolidé intermédiaire de la situation financière

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	30/9/2025	31/12/2024
Actif		
Immobilisations, immobilisations incorporelles et goodwill	1 975 400	2 195 902
Autres actifs non courants	196 263	136 142
Total actif non courant	2 171 663	2 332 044
Stocks	408 567	442 186
Créances, charges constatées d'avance et autres actifs courants	425 227	385 064
Trésorerie, équivalents de trésorerie et dépôt bancaire à terme	392 390	123 283
Total actif courant	1 226 184	950 533
Total Actif	3 397 847	3 282 577
Capitaux propres et passif		
Capitaux propres et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	1 923 650	1 787 064
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	106 660	37 449
Total capitaux propres (a)	2 030 310	1 824 513
Emprunts et dettes locatives à long terme	578 848	662 196
Autres passifs non courants	256 447	258 336
Total passif non courant	835 295	920 532
Emprunts et dettes locatives à court terme	115 231	83 135
Autres passifs courants	417 011	454 397
Total passif courant	532 242	537 532
Total passif (b)	1 367 537	1 458 064
Total capitaux propres et passif (a)+(b)	3 397 847	3 282 577

Définitions Générales

Mesure	Définition	Objectif
CapEx	Acquisitions/additions d'immobilisations corporelles, de droits d'utilisation d'actifs, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles	Permet à la direction de contrôler les dépenses d'investissement
EBITDA	Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts plus les amortissements et les dépréciations des immobilisations corporelles et incorporelles et l'amortissement des subventions publiques	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
Dette nette	Somme des emprunts et dettes locatives à long terme et des emprunts et dettes locatives à court terme (ensemble, la dette brute), moins la trésorerie, les équivalents de trésorerie et dépôt bancaire à terme	Permet à la direction de contrôler l'endettement
NPAT	Bénéfice après impôt attribuable aux actionnaires de la société mère	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
Flux de trésorerie d'exploitation	Trésorerie nette générée par les activités d'exploitation, plus intérêts reçus, moins intérêts et autres charges connexes payés	Mesure la capacité du Groupe à transformer le bénéfice en trésorerie grâce à la gestion de la trésorerie nette générée par les activités d'exploitation et des intérêts et autres charges connexes payés
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et joint-ventures, charges financières nettes, moins-value liée à la cession de filiales et moins-values liées à une réduction de valeur du goodwill	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps

- Le présent communiqué de presse peut être consulté sur le site Internet de Titan SA à l'aide de ce lien : <https://ir.titanmaterials.com>
- Pour de plus amples informations, veuillez contacter l'équipe chargée des Relations avec les Investisseurs au +30 210 2591 257
- Une conférence téléphonique destinée aux analystes sera organisée à 15h00 CET, veuillez consulter le lien suivant : <https://87399.themediaframe.eu/links/titan251106.html>

AVERTISSEMENT : Le présent rapport peut contenir des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives sont des déclarations concernant ou fondées sur les intentions, croyances ou attentes actuelles de notre direction concernant, entre autres, les résultats futurs des opérations du Groupe TITAN, sa situation financière, ses liquidités, ses perspectives, sa croissance, ses stratégies ou les évolutions de la filière dans laquelle il est actif. Par essence, les déclarations prospectives sont soumises à des risques, des incertitudes et des hypothèses qui pourraient amener les résultats réels ou les événements futurs à différer sensiblement de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations. Ces risques, incertitudes et hypothèses pourraient avoir une incidence négative sur les résultats et les effets financiers des plans et des événements décrits dans le présent document. Les déclarations prospectives contenues dans le présent rapport concernant les tendances ou les activités actuelles ne doivent pas être considérées comme un rapport indiquant que ces tendances ou activités se poursuivront à l'avenir. Nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres. Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date du présent rapport. Les informations contenues dans le présent rapport sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Aucune nouvelle déclaration ni garantie, expresse ou implicite, n'est donnée quant à l'équité, l'exactitude, le caractère raisonnable ou l'exhaustivité des informations contenues dans le présent document et il ne faut pas s'y fier. Pour des raisons de transparence, la plupart des tableaux du présent rapport indiquent les montants en millions d'euros. Cela peut donner lieu à des différences d'arrondi dans les tableaux présentés dans le « trading update ». Ce trading update a été préparé en anglais et traduit en français. En cas de divergence entre les deux versions, la version en anglais fera foi.

À propos du Groupe TITAN

Le Groupe TITAN est une société enregistrée en Belgique et une entreprise internationale de premier plan active dans le secteur des matériaux de construction et d'infrastructure, dont les équipes ont à cœur de proposer des solutions innovantes pour contribuer à créer un monde meilleur. Le Groupe, qui réalise la majeure partie de son activité dans les marchés développés, emploie plus de 6 000 personnes et sert des clients dans plus de 25 marchés, sur quatre continents. Il occupe des positions importantes aux États-Unis, en Europe (y compris en Grèce, dans les Balkans, au Royaume-Uni, en Italie et en France) et en Méditerranée orientale. Le Groupe participe également à des joint-ventures au Brésil et en Inde. Fort de plus de 120 ans d'histoire, TITAN a toujours encouragé une culture familiale et entrepreneuriale pour ses employés et travaille sans relâche avec ses clients pour répondre aux besoins modernes de la société tout en favorisant une croissance durable dans un esprit de responsabilité et d'intégrité. TITAN s'est fixé un objectif de neutralité carbone pour 2050 et a fait valider ses objectifs de réduction de CO₂ par l'initiative Science Based Targets (SBTi). Le groupe est coté sur Euronext Bruxelles et Paris, ainsi qu'à la Bourse d'Athènes, et ses affaires américaines sont cotées à la Bourse de New York. Pour de plus amples informations, rendez-vous sur notre site Internet, www.titanmaterials.com.
