

Résultats du premier semestre 2026

Solide performance du chiffre d'affaires, avec une expansion continue des marges et une intégration accélérée des nouvelles acquisitions

Bruxelles, le 30 juillet 2026, 8h00 CET – Titan SA (Euronext Bruxelles, Paris and Euronext Athens, TITC) annonce ses résultats financiers pour le deuxième trimestre et le premier semestre 2026.

Faits marquants du S1 2026

- Forte progression du chiffre d'affaires au S1 2026, en hausse de 6,9 % en glissement annuel (6,9 % à données comparables), pour atteindre 1,42 milliard d'euros, portée par la croissance de l'activité dans toutes les régions, soutenue par une progression des volumes de nos principaux produits et une amélioration des prix.
- Croissance de l'EBITDA de 8,7 % en glissement annuel (8,7 % à données comparables) pour atteindre 312 millions d'euros, avec une nouvelle amélioration de la marge, grâce à une solide performance opérationnelle et aux économies générées par le Projet Prime, compensant la hausse des coûts énergétiques liée au conflit au Moyen-Orient. Le bénéfice net s'est établi à 153,2 millions d'euros, en hausse de 16 % (à données comparables), malgré l'augmentation des coûts d'amortissement et de la charge d'impôt.
- Au T2 2026, le chiffre d'affaires a atteint 784 millions d'euros, en hausse de 14 % (9 % à données comparables), tandis que l'EBITDA s'est élevé à 174,2 millions d'euros, en progression de 6 % (3,4 % à données comparables), soutenu par une solide performance au mois de juin et par des contributions équilibrées de la croissance organique et de la croissance externe. La dette nette s'est établie à 877 millions d'euros, avec un levier d'endettement maintenu à 1,4x l'EBITDA, à la suite de 700 millions d'euros investis dans trois acquisitions stratégiques, en cours d'intégration accélérée.
- Nouveau programme de rachat d'actions de jusqu'à 20 millions d'euros, qui prendra fin en mars 2027, portant à un niveau double la capacité de rachat de la Société après la fin du programme actuel. Versement d'un dividende de 1,10 € par action à l'ensemble des actionnaires le 7 juillet 2026.
- Les dépenses d'investissement se sont élevées à 160 millions d'euros, principalement consacrées au soutien des projets stratégiques de croissance et d'amélioration de l'efficacité. En juin, TITAN a mis en service deux nouveaux silos d'exportation à Alexandrie afin d'accroître ses capacités d'exportation. Sur l'ensemble de l'exercice, les dépenses d'investissement devraient atteindre entre 300 et 350 millions d'euros, une part plus importante étant consacrée aux investissements de croissance.
- Le déploiement des Optimiseurs en Temps Réel (« RTO ») a atteint 88% des capacités de production de ciment ; en bonne voie pour numériser l'ensemble de ses activités cimentières d'ici à la fin de l'année.
- Le Groupe TITAN figure, pour la troisième année consécutive, parmi les « World's Most Sustainable Companies » établies par TIME et s'est vu décerner la médaille d'or EcoVadis.
- Poursuite de la stratégie TITAN Forward 2029 avec la sécurisation de nouvelles sources de matériaux cimentaires alternatifs (ACMs), notamment des cendres volantes en Serbie, et l'avancement du développement du Patras Advanced Technologies Hub (PATH), notre centre d'innovation dédié aux technologies d'activation des MCAs (ACMs) et aux ciments bas carbone de nouvelle génération.
- La part des produits à faible empreinte carbone a atteint 35,5 % contre 27,0 % en 2025 (à données comparables).
- Investissement de 3,5 millions d'euros au S1 dans des participations complémentaires au sein du portefeuille - deux nouvelles entreprises et des fonds de capital-risque, tout en poursuivant les phases de conception et d'ingénierie du projet de CCS IFESTOS en Grèce et du projet d'argile calcinée aux États-Unis.
- Relèvement des perspectives 2026, malgré la persistance des incertitudes géopolitiques, reflétant des attentes de volumes plus élevés et d'une amélioration de l'écart prix-coûts, soutenant une croissance du chiffre d'affaires à un chiffre élevé (« high single digits »), ainsi qu'une croissance de l'EBITDA supérieure à celle du chiffre d'affaires, avec une expansion des marges portée de manière équilibrée par la croissance organique et les acquisitions.

Marcel Cobuz, Président du Comité Exécutif du Groupe

« Nous avons enregistré une nouvelle série de solides résultats, qui témoignent de la qualité constante de notre exécution et de la pertinence de notre stratégie dans l'ensemble de nos marchés, qui continuent de bénéficier de tendances structurelles favorables, notamment du fort dynamisme des centres de données aux États-Unis ainsi que de conditions de marché robustes en Grèce et en Égypte. Notre portefeuille diversifié, associé à une croissance organique soutenue, continue de nous offrir une grande résilience et des opportunités de croissance attractives. Au cours du S1, nous avons également finalisé trois acquisitions stratégiques aux États-Unis, en Türkiye et en France, renforçant ainsi notre position sur des marchés clés en forte croissance et contribuant déjà à nos performances. Parallèlement, nous avons poursuivi la mise en œuvre de notre programme d'investissement, en développant nos capacités, en renforçant notre compétitivité et en soutenant la croissance durable de nos activités. Bien que les conditions de marché demeurent volatiles, la solidité de nos fondamentaux, la rigueur de notre exécution et nos investissements stratégiques nous placent en excellente position pour réaliser une nouvelle année record. »

John Ioannou, Directeur Financier du Groupe

« Le Groupe a enregistré une très solide performance financière au S1, soutenue par une exécution rigoureuse, une contribution financière des acquisitions plus rapide qu'attendu et une attention constante portée à la rentabilité et à la génération de trésorerie. Cette performance a également été soutenue par le lancement réussi de PRIME, l'initiative du Groupe dédiée à l'optimisation des coûts et à l'amélioration de la performance interne, qui a permis de compenser les pressions inflationnistes et géopolitiques sur les coûts tout en renforçant l'efficacité opérationnelle. Nous conservons une solide situation financière, confortée par le succès de notre émission obligataire, qui a renforcé notre capacité à réaliser des acquisitions tout en préservant un bilan solide et un levier d'endettement maîtrisé. Notre excellente performance au premier semestre nous place en bonne position pour enregistrer une nouvelle année de forte croissance de notre rentabilité. »

Groupe TITAN - Synthèse du premier semestre 2026

Le Groupe a enregistré un solide premier semestre, tant en termes de chiffre d'affaires que de rentabilité, soutenu par la contribution de trois acquisitions stratégiques dans le ciment – Traçim, Keystone et Vrac de l'Estuaire –, toutes finalisées au cours du premier semestre 2026. Le chiffre d'affaires du Groupe s'est élevé à 1,42 milliards d'euros, en hausse de 7 % en glissement annuel, dont environ 80 millions d'euros sont attribuables aux entreprises nouvellement acquises. La performance organique est également demeurée solide (+86 millions d'euros), le chiffre d'affaires ayant progressé dans l'ensemble des régions du Groupe pour le deuxième trimestre consécutif, soutenu par une hausse des volumes dans les granulats et le béton prêt à l'emploi, des volumes de ciment élevés et stables ainsi que par des prix améliorés. Aux États-Unis, la performance est restée solide en monnaie locale malgré des conditions de marché contrastées, le ralentissement de la demande en Floride ayant été largement compensé par le dynamisme de l'activité dans le segment Mid-Atlantic. La croissance des volumes a été principalement portée par les ventes de matériaux et de produits, tels que le béton prêt à l'emploi, les blocs et les cendres volantes. L'acquisition de la cimenterie Keystone, finalisée avec succès au cours de la période, contribue aux résultats consolidés du Groupe depuis le mois de mai. En Grèce, la dynamique de croissance s'est poursuivie sans relâche, portée par une demande en hausse dans l'ensemble des principales catégories de produits, un environnement de prix favorable et un vaste portefeuille de projets d'infrastructures et de construction commerciale en cours dans le pays. De nouvelles initiatives de croissance continuent également d'y être déployées, notamment avec l'entrée sur le marché des mortiers à la suite de la création d'une entreprise commune à la fin de l'exercice 2025. En Europe occidentale, dans un contexte où les marchés de la construction demeurent difficiles dans la plupart des pays, TITAN s'est attaché à intégrer Vrac de l'Estuaire en France et à accélérer la transition vers des produits à plus faible teneur en clinker. En Europe du Sud-Est, la performance est restée solide, grâce à une solide progression des volumes et à

une dynamique favorable des prix, permettant à la région de continuer d'afficher les marges les plus élevées du Groupe. La région Méditerranée orientale est restée un moteur essentiel de la croissance du Groupe, soutenue par une demande intérieure robuste et des conditions tarifaires favorables en Égypte. Une étape importante a également été franchie avec le lancement, pour la première fois, des exportations de ciment de l'Égypte vers les États-Unis. En Türkiye, la performance a bénéficié de la hausse des volumes consécutive à l'intégration de Traçim, complétée par l'amélioration des résultats opérationnels des activités historiques du Groupe dans le pays. L'EBITDA du Groupe a atteint 312 millions d'euros, en hausse de 8,7 % en glissement annuel, avec une contribution de 13 millions d'euros des activités récemment acquises, en cours d'intégration. La marge d'EBITDA s'est améliorée de 40 pb, soutenue par les initiatives d'amélioration de l'efficacité des coûts et les mesures internes de création de valeur (« Project PRIME »), malgré des effets non récurrents. Ceux-ci comprennent un arrêt prolongé d'une cimenterie en Floride à la suite d'une opération de maintenance programmée de l'usine, des retards dans les importations de ciment aux États-Unis dus à des perturbations de la logistique portuaire liées au conflit en Iran, ainsi que la hausse des coûts de production en Grèce à la suite des améliorations continues en matière de productivité et de sécurité dans une carrière de pouzzolane, entraînant un impact sur la production. Le bénéfice net après impôts et intérêts des minoritaires s'est élevé à 153 millions d'euros, en hausse de 124 %, soit 16 % à données comparables après ajustements de l'effet de périmètre. Cette performance a été réalisée malgré l'augmentation des dotations aux amortissements et de la charge d'impôt et a également bénéficié d'une contribution accrue de la joint-venture du Groupe au Brésil.

Les volumes de ciment ont atteint 9,5 millions de tonnes au premier semestre 2026, en hausse de 7 % en glissement annuel, bénéficiant de la contribution des entités récemment acquises. À données comparables, les volumes de ciment sont demeurés globalement stables, soutenus par la croissance enregistrée en Grèce, en Égypte et dans la plupart des pays d'Europe du Sud-Est, tandis que les volumes aux États-Unis ont été légèrement inférieurs à ceux de l'année précédente. Les volumes de béton prêt à l'emploi ont progressé de 1 % à données comparables, soutenus par la solide performance enregistrée en Grèce et par l'amélioration de la dynamique aux États-Unis au cours du deuxième trimestre. Les volumes de granulats ont augmenté de 7 %, la croissance s'accéléralant pour atteindre 10 % au deuxième trimestre, portée par une forte demande en Grèce et en Floride. Les volumes de blocs ont progressé de 9 %, après des niveaux plus faibles en 2025. Enfin, les volumes de produits cimentaires alternatifs (ACMs) ont reculé, la hausse des ventes de cendres volantes aux États-Unis ayant été plus que compensée par le recul des volumes en Grèce, à la suite de la fermeture temporaire de la carrière de pouzzolane afin de mettre en œuvre des améliorations en matière de productivité et de sécurité.

<i>En millions d'euros</i>	S1 2026	S1 2025	Variation %	Variation % LfL
Chiffre d'affaires	1 419,7	1 328,6	6,9%	6,9%
EBITDA	312,0	286,9	8,7%	8,7%
Bénéfice net après impôts et intérêts minoritaires	153,2	68,4	123,9%	
Bénéfice net ajusté après impôts et intérêts minoritaires	146,6	125,9	16,5%	

LfL - En base comparable : À périmètre et taux de change constants

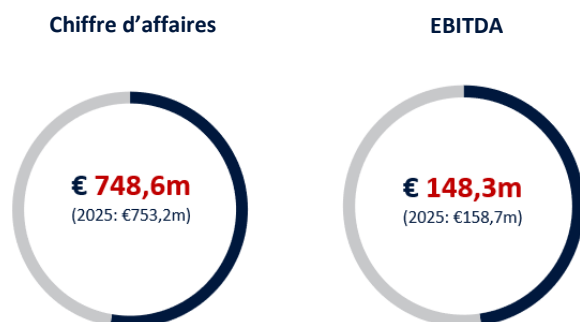
Bénéfice net ajusté après impôts et intérêts minoritaires : À périmètre constant et hors impact de la cession d'Adoçim en mai 2025 (€ 51,9 millions)

Rétrospective du premier semestre 2026 par région

En millions d'euros	Chiffre d'affaires				EBITDA			
	S1 2026	S1 2025	%	% LfL	S1 2026	S1 2025	%	% LfL
États-Unis	748,6	753,2	-0,6%	+3,3%	148,3	158,7	-6,5%	-2,4%
Grèce et Europe occidentale	309,7	258,0	+20,0%	+11,3%	53,7	38,7	+38,6%	+28,3%
Europe du Sud-Est	210,5	197,2	+6,8%	+6,2%	69,2	66,5	+4,0%	+3,3%
Méditerranée orientale	150,8	120,2	+25,5%	+23,4%	40,8	23,0	+77,2%	+72,8%

LfL - En base comparable : À périmètre et taux de change constants

États-Unis



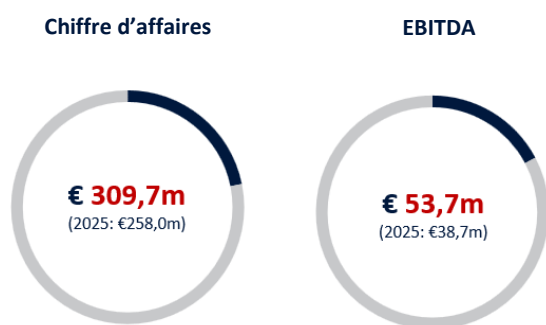
Aux États-Unis, les conditions de marché sont demeurées contrastées, l'intensité de l'activité dans les infrastructures et la demande du secteur non résidentiel privé, notamment pour les centres de données, compensant la faiblesse persistante du marché résidentiel. Dans ce contexte, les activités de TITAN en Amérique du Nord ont enregistré une progression du chiffre d'affaires tant au T2 qu'au S1 2026 (à données comparables), portée par la hausse des volumes dans la majorité des lignes de produits au cours du trimestre. Les résultats du deuxième trimestre ont toutefois été pénalisés par des événements défavorables temporaires en Floride, notamment un arrêt prolongé de la cimenterie de Pennsuco à la suite d'une opération de maintenance programmée, ainsi que par des perturbations de la logistique portuaire liées au conflit en Iran. L'impact cumulé de ces facteurs sur l'EBITDA trimestriel est estimé à plus de 6 millions d'euros et a été en partie compensé par une gestion rigoureuse des coûts. Abstraction faite de ces éléments ponctuels, la rentabilité sous-jacente est demeurée solide, grâce à des fondamentaux de marché favorables, à une politique tarifaire disciplinée et à l'excellence opérationnelle.

Dans le segment Mid-Atlantic, l'activité est demeurée soutenue, portée par les projets d'infrastructures et de construction commerciale, une demande dynamique de béton prêt à l'emploi en Virginie et dans les Carolines, ainsi que par la poursuite de la croissance des centres de données de haute technicité. L'amélioration de la performance du marché du béton prêt à l'emploi, portée par des volumes et des prix plus élevés, a permis de compenser la pression sur les prix dans les activités du ciment et des granulats. Au cours du trimestre, on a finalisé l'acquisition de la cimenterie Keystone, qui contribue d'ores et déjà à l'EBITDA et accroît les capacités de production de ciment sur les marchés intérieurs du Groupe, renforçant ainsi sa position stratégique dans la région. L'intégration se déroule conformément au calendrier prévu, avec une attention particulière portée à la fiabilité opérationnelle, à la

qualité du service client, à l'excellence commerciale ainsi qu'au déploiement des compétences techniques et des solutions numériques de TITAN en Amérique du Nord. En Floride, les conditions de marché ont continué de bénéficier des investissements dans les infrastructures et de la construction non résidentielle privée, tandis que l'activité résidentielle est restée atone. Les volumes de blocks de béton et de cendres volantes ont néanmoins poursuivi leur progression, grâce à l'accent mis par le Groupe sur des produits différenciés et des solutions à valeur ajoutée, tandis que les prix de plusieurs produits ont été légèrement inférieurs à ceux de l'année précédente.

TITAN a également poursuivi le déploiement de sa stratégie d'innovation en obtenant les homologations des départements des transports (DoT) de Floride, de Virginie et de Caroline du Nord pour TriForce™, son ciment de nouvelle génération de type 1T, et en lançant xForm3D™, une technologie brevetée de béton imprimable en 3D destinée aux applications de construction automatisée et d'infrastructures résilientes. Ces initiatives s'inscrivent dans le prolongement des activités du TITAN America Innovation Hub, récemment créé afin d'accélérer le développement de matériaux intelligents, de solutions circulaires, de technologies numériques pour la construction et de systèmes d'infrastructures résilients. Le chiffre d'affaires en Amérique du Nord a progressé de 3 % à données comparables pour atteindre 749 millions d'euros, tandis que l'EBITDA s'est élevé 148 millions d'euros.

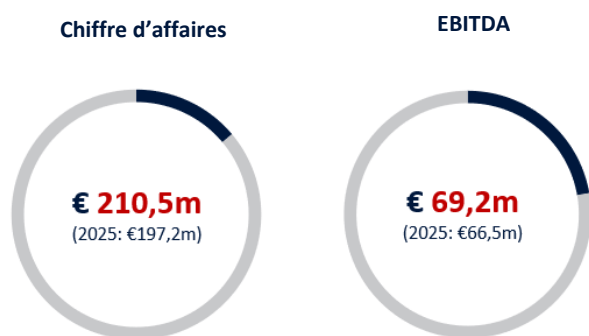
Grèce et Europe occidentale



En Grèce, la demande est demeurée soutenue, portée par le maintien d'un niveau élevé d'activité dans les infrastructures, le développement de l'immobilier commercial et certains projets résidentiels. Les grands chantiers, tels que l'Ellinikon, la ligne 4 du métro d'Athènes, le viaduc de Thessalonique, l'extension de l'aéroport international d'Athènes, le nouvel aéroport de Crète, ainsi que d'autres projets dans les domaines des transports, de l'énergie et des infrastructures portuaires, ont continué d'alimenter la demande. Le Groupe a par ailleurs renforcé son offre intégrée en Grèce, consolidant ses positions dans le béton prêt à l'emploi et les granulats grâce aux projets d'infrastructures, d'hôtellerie, de logistique, de centres de données et d'énergie. Les volumes de ciment, de béton prêt à l'emploi, de granulats et de mortiers ont poursuivi leur progression, soutenus par un important portefeuille de projets. Les équipes commerciales sont restées mobilisées autour d'une exécution rigoureuse de la stratégie commerciale, de l'excellence du service client et du développement des solutions à valeur ajoutée. L'environnement tarifaire est demeuré favorable, reflétant la bonne tenue du marché et la répercussion de la hausse des coûts de l'énergie et du CO2. Les investissements se sont poursuivis dans les domaines de la santé et de la sécurité, de la fiabilité opérationnelle, des combustibles alternatifs, des produits cimentaires alternatifs, des capacités de broyage, des infrastructures logistiques et des solutions numériques, afin de soutenir à la fois l'efficacité opérationnelle et les objectifs de développement durable. En Europe occidentale, les exportations ont évolué dans des conditions de marché contrastées. L'Italie est restée bien orientée, en particulier dans les régions bénéficiant des investissements publics dans les infrastructures et de la construction non résidentielle, tandis que le Royaume-Uni et la France ont continué d'évoluer dans un contexte de faible activité dans le secteur de la construction. En France, l'intégration de l'installation de broyage du Havre, récemment acquise, s'est poursuivie de manière satisfaisante, renforçant encore la plateforme commerciale du Groupe. Dans ce contexte, le Groupe a maintenu une approche commerciale rigoureuse, en s'appuyant sur sa plateforme d'exportation et son réseau de terminaux, tout en poursuivant sa transition vers des produits à plus faible teneur en clinker et des solutions

adaptées aux besoins de ses clients. Au total, le chiffre d'affaires en Grèce et en Europe occidentale a progressé de 20 %, soit 11 % à données comparables, pour atteindre 310 millions d'euros, tandis que l'EBITDA a augmenté de 39 %, soit 28 % à données comparables, pour s'établir à 54 millions d'euros.

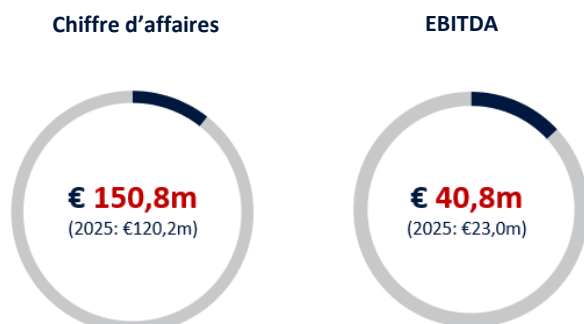
Europe du Sud-Est



Les activités de TITAN en Europe du Sud-Est ont enregistré une solide performance, portées par une demande soutenue et un environnement tarifaire favorable. Grâce à un mois de juin particulièrement dynamique, l'ensemble des marchés de la région a enregistré une hausse des volumes au T2, conduisant à une progression des volumes sur le S1 dans la plupart des pays, tandis que le marché régional est demeuré globalement stable à un niveau élevé. Malgré la hausse du coût des combustibles solides, la région a continué d'afficher les marges de rentabilité les plus élevées du Groupe.

En Albanie, l'activité dans le secteur de la construction est restée soutenue par les projets liés au tourisme, la construction résidentielle et les investissements immobiliers, même si la concurrence des importations a continué de peser sur le marché. Nous avons maintenu une politique tarifaire rigoureuse, amélioré l'efficacité logistique et la rétention de la clientèle, tout en lançant avec succès de nouveaux ciments à plus faible teneur en clinker. Au Kosovo, l'urbanisation, la construction résidentielle et la demande de logements individuels ont continué de soutenir la consommation de ciment. Au cours de la période, nous avons renforcé notre position commerciale grâce à des investissements logistiques, à l'amélioration de l'accompagnement de nos clients et au lancement de ciments haute performance à plus faible teneur en clinker. En Macédoine du Nord, les conditions de marché sont restées globalement stables, soutenues par un important portefeuille de grands projets d'infrastructures et d'énergie. Nous avons conforté notre solide position sur le marché en fournissant des solutions de béton prêt à l'emploi adaptées aux besoins spécifiques des grands chantiers d'infrastructures, dans un contexte de prix favorable et de poursuite de l'exécution des principaux contrats liés aux infrastructures de transport. En Serbie, la demande est demeurée globalement conforme à celle de l'année précédente, portée par la construction non résidentielle, notamment les projets liés à l'EXPO 2027, tandis que l'activité dans les infrastructures a ralenti après l'achèvement de plusieurs projets d'envergure. Notre performance a bénéficié d'un renforcement de notre position commerciale et de la diminution de la pression des importations consécutive à des mesures temporaires de protection commerciale. En Bulgarie, l'activité dans la construction s'est accélérée au T2 après un début d'année plus modéré, portée par les investissements dans les infrastructures et les programmes financés par l'Union européenne. La demande de logements est demeurée soutenue, tandis que les prix ont progressé afin de refléter la hausse des coûts et des charges liées au carbone. Au total, le chiffre d'affaires de la région a progressé de 7 % pour atteindre 211 millions d'euros, tandis que l'EBITDA s'est établi à 69 millions d'euros, en hausse de 4 % en glissement annuel, soit 3 % à données comparables.

Méditerranée orientale



La région Méditerranée orientale a de nouveau enregistré une solide performance malgré la volatilité géopolitique dans l'ensemble de la région. En Égypte, la demande sur le marché intérieur s'est modérée au début du T2 dans un contexte d'incertitudes régionales, avant de rebondir dès le mois de juin, à mesure que les tensions s'atténuaient et que la confiance des investisseurs se redressait. Par conséquent, S1 s'est ainsi soldé par une progression des ventes sur le marché intérieur et des prix, reflétant la hausse des coûts d'exploitation et la dépréciation de la monnaie, et soutenant la poursuite de la croissance du chiffre d'affaires et de l'EBITDA. Au cours de cette période, le Groupe a affiché une croissance des volumes tout en poursuivant le renforcement de sa plateforme d'exportation grâce à la mise en service de nouvelles infrastructures d'exportation et de stockage sur son site d'Alexandrie, améliorant ainsi son accès aux marchés internationaux et élargissant sa capacité d'exportation. Au T2, nous avons également mené à bien la première expédition de ciment d'Égypte vers les États-Unis, renforçant encore le rôle stratégique du pays au sein du réseau international d'approvisionnement de TITAN. Parallèlement, TITAN a poursuivi le déploiement de sa stratégie de développement durable avec la conclusion d'un accord de long terme portant sur l'installation d'une centrale solaire sur le site de Beni Suef, afin d'accroître le recours aux énergies renouvelables et de réduire l'empreinte carbone de cette activité. En Türkiye, l'activité dans le secteur de la construction est demeurée soutenue par les programmes de rénovation urbaine, les projets de reconstruction à la suite des séismes et les investissements dans les infrastructures, en particulier dans la région de Marmara. Au cours de la période, l'intégration des activités de Traçim, récemment acquises, s'est déroulée avec succès, celles-ci opérant désormais au sein d'une organisation et d'une plateforme commerciale unifiées. Le Groupe a continué de mettre à profit son expertise technique afin de poursuivre ses initiatives d'excellence opérationnelle, notamment par le recours accru aux combustibles alternatifs, l'optimisation de la composition des ciments et le déploiement des meilleures pratiques sur les actifs récemment acquis, renforçant ainsi à la fois sa compétitivité et sa performance en matière de développement durable. Le chiffre d'affaires de cette région a progressé de 23 % à données comparables, pour atteindre 151 millions d'euros, soit une hausse de 25 % en données publiées, tandis que l'EBITDA s'est établi à 41 millions d'euros, en progression de 77 % en glissement annuel, ou de 73 % à données comparables.

Brésil (joint-venture)

Au Brésil, la consommation intérieure de ciment a progressé de 2,3 % au premier semestre 2026, tandis que dans la région où le Groupe est présent, elle a augmenté de 7,8 %, soit la plus forte progression enregistrée parmi toutes les régions du pays. Cette performance s'explique par la solidité du marché de l'emploi et la résilience de la construction résidentielle, portée par la poursuite du développement du programme de logements abordables « Minha Casa, Minha Vida ». Malgré des taux d'intérêt toujours élevés, cette région est demeurée l'un des marchés immobiliers les plus dynamiques du Brésil, avec un niveau soutenu de nouveaux projets immobiliers. Au premier semestre 2026, Apodi a enregistré une solide performance, le chiffre d'affaires passant de 50 millions d'euros au

premier semestre 2025 à 61 millions d'euros, grâce à un environnement tarifaire favorable et à une forte progression des volumes au mois de juin. L'EBITDA a augmenté de 10 millions d'euros pour atteindre 22,5 millions d'euros, reflétant la discipline tarifaire et les gains d'efficacité réalisés dans la production, qui ont plus que compensé la hausse des coûts de l'énergie et du transport.

Investissements et financements

Trois acquisitions stratégiques, menées à un rythme accéléré dans le cadre de la stratégie TITAN Forward 2029, ont été finalisées plus tôt que prévu au cours du premier semestre 2026. D'autres investissements significatifs sont actuellement en cours, notamment la construction d'une nouvelle centrale solaire en Türkiye, dont la mise en service est attendue en 2027, ainsi que des initiatives d'amélioration de l'efficacité chez Keystone, axées sur la digitalisation et l'optimisation du réseau. Parallèlement, le Groupe continue de renforcer sa base de ressources à long terme en augmentant ses réserves de granulats et de matériaux cimentaires alternatifs (ACM).

Au S1 2026, les investissements (CapEx) ont atteint un niveau élevé de 160 millions d'euros, contre 127 millions d'euros, un an plus tôt. Cette hausse reflète principalement les investissements destinés à soutenir les opportunités de croissance organique, ainsi que les programmes de maintenance planifiés. Aux États-Unis, TITAN investit dans l'extension de la carrière de calcaire de son usine en Virginie ainsi que dans une nouvelle drague destinée à ses activités de granulats en Floride. En outre, une nouvelle centrale de béton prêt à l'emploi a été mise en service en Floride centrale en juillet 2026, tandis que la flotte de camions-malaxeurs fait l'objet d'un renouvellement continu. En Grèce, le Groupe poursuit le renforcement de ses équipements de béton prêt à l'emploi, avec des investissements dans des pompes et des camions-bennes, ainsi que dans l'augmentation des capacités de stockage. Les investissements restent fortement orientés vers le développement des capacités d'utilisation des combustibles alternatifs, avec d'importantes dépenses d'investissement prévues dans les prochains trimestres sur le site de Thessalonique.

En Égypte, les investissements ont principalement concerné les infrastructures d'exportation, de nouveaux silos à ciment ainsi que les combustibles alternatifs. Par ailleurs, TITAN continue d'investir dans les technologies de pointe, en mettant l'accent sur le développement de produits innovants intégrant des matériaux intelligents permettant de réduire la teneur en clinker, d'accélérer la digitalisation des opérations et de promouvoir des méthodes de construction modernes.

Au T2 2026, TITAN America a lancé xForm3D, une technologie innovante de béton imprimable en 3D destinée à favoriser le développement d'une construction numérique et automatisée à haute performance, réduisant considérablement le recours aux coffrages traditionnels. La société a également obtenu les homologations des autorités américaines des transports (DOT) pour TriForce™, son ciment composé de type 1T de nouvelle génération, qui sera commercialisé en Floride, en Virginie et en Caroline du Nord.

Le flux de trésorerie d'exploitation disponible s'est établi à 192 millions d'euros au 30 juin 2026, en hausse de 22 millions d'euros par rapport à la même période de l'année précédente. Cette évolution reflète toutefois des besoins accrus en fonds de roulement liés à l'intégration des nouvelles activités du Groupe en Türkiye, aux États-Unis et en France, ainsi que des charges financières plus élevées à la suite de l'émission obligataire réalisée en février 2026.

À fin juin 2026, le ratio d'endettement s'établissait à 1,4x, contre 1,1x à fin mars 2026, avec une dette nette de 877 millions d'euros. Cette hausse résulte principalement de la mise en œuvre de la stratégie de croissance externe du Groupe et de l'exécution de son programme d'investissements, à la suite de la finalisation des acquisitions aux États-Unis, en Türkiye et en France.

En début d'année, TITAN a émis avec succès une obligation de 350 millions d'euros, assortie d'un coupon de 3,50 % et arrivant à échéance en février 2031. La seule échéance de refinancement à venir concerne l'obligation de 250 millions d'euros arrivant à maturité début juillet 2027. TITAN continue par ailleurs de maintenir plus de 75 % de sa dette à taux fixe, offrant ainsi une protection contre une éventuelle remontée des taux d'intérêt.

Le 7 juillet 2026, un dividende de 1,10 € par action au titre de l'exercice 2025 a été versé aux actionnaires. Enfin, lors de sa réunion du 29 juillet 2026, le Conseil d'administration a décidé de mettre fin au programme de rachat d'actions lancé en avril 2026 et de lancer, à compter du 3 août 2026, un nouveau programme de rachat d'actions pouvant atteindre 20 millions d'euros. Ce nouveau programme devrait être achevé au plus tard le 31 mars 2027.

Résultats financiers du deuxième trimestre 2026

Après un excellent début d'exercice, le Groupe a également enregistré un solide deuxième trimestre, porté par la bonne tenue des prix – encore renforcée en Europe et en Méditerranée orientale – et par la hausse des volumes dans l'ensemble de ses principales lignes de produits. Toutes les régions ont affiché une progression du chiffre d'affaires, portant le chiffre d'affaires du Groupe à 784 millions d'euros, en hausse de 14 % en glissement annuel (9 % à données comparables). L'EBITDA du Groupe s'est établi à 174 millions d'euros, en progression de 6 % en glissement annuel (3 % à données comparables). Le bénéfice net après impôts et intérêts des minoritaires s'est élevé à 89 millions d'euros, tandis que le bénéfice net ajusté après impôts et intérêts des minoritaires a atteint 85 millions d'euros, en hausse de 8,7 %.

Aux États-Unis, la performance du chiffre d'affaires est demeurée soutenue, bénéficiant notamment de l'acquisition de Keystone finalisée au début du mois de mai, tandis que l'EBITDA a été affecté par des perturbations temporaires liées aux importations, un arrêt prolongé en Floride ainsi que la consolidation de Keystone. En Grèce, les conditions de marché sont restées favorables, avec une solide progression des volumes sur le marché intérieur et une dynamique tarifaire toujours positive. L'acquisition de l'installation de broyage en France a également contribué à cette croissance. En Méditerranée orientale, les volumes et les prix en Égypte ont poursuivi leur progression, permettant d'enregistrer un nouveau trimestre de croissance, même si l'augmentation des volumes a été modérée au deuxième trimestre en raison des perturbations liées au conflit au Moyen-Orient. L'acquisition de la cimenterie Traçim a également contribué à l'amélioration de la rentabilité de la région. En Europe du Sud-Est, un mois de juin particulièrement dynamique s'est traduit par une hausse des volumes au deuxième trimestre, soutenant la croissance du chiffre d'affaires, tandis que l'augmentation des coûts de l'énergie, en particulier des combustibles solides, a modéré la progression de la rentabilité.

<i>En millions d'euros</i>	T2 2026	T2 2025	Variation %	Variation % LfL
Chiffre d'affaires	783,6	690,2	+13,5%	+8,7%
EBITDA	174,2	164,3	+6,0%	+3,4%
Bénéfice net après impôts et intérêts minoritaires	89,1	24,7	+261,0%	
Bénéfice net ajusté après impôts et intérêts minoritaires	84,5	77,8	+8,7%	

LfL - En base comparable : À périmètre et taux de change constants

Bénéfice net ajusté après impôts et intérêts minoritaires : À périmètre constant et hors l'impact de la cession d'Adoçim en mai 2025 (€ 51,9 millions).

Transformation numérique accélérée

Le Groupe a poursuivi sa transformation numérique en accélérant le déploiement de solutions digitales et de capacités fondées sur l'exploitation des données dans ses opérations, sa chaîne logistique et ses processus de gestion de la relation client.

TITAN a fait du déploiement de solutions d'Optimisation en Temps Réel (Real-Time Optimizer – RTO) fondées sur l'intelligence artificielle (IA), une priorité pour l'ensemble de ses activités de production de ciment. Développées en interne et en partenariat avec des acteurs externes, ces solutions améliorent l'efficacité opérationnelle en maximisant l'utilisation des équipements et en réduisant la consommation d'énergie. À fin juin 2026, leur déploiement couvrait 88 % des capacités de production de ciment, avec une cimenterie supplémentaire

entièrement équipée, rapprochant le Groupe de son objectif de numérisation complète de ses activités cimentières d'ici fin 2026.

Depuis 2023, TITAN a également déployé un système de maintenance prédictive fondé sur l'apprentissage automatique dans l'ensemble de ses cimenteries. Adapté aux spécificités de l'industrie cimentière, ce système améliore la fiabilité des équipements et contribue à réduire la fréquence ainsi que le coût des opérations de maintenance non planifiées.

Au premier semestre 2026, TITAN a poursuivi le déploiement, dans deux cimenteries supplémentaires, d'une nouvelle solution de prédiction de la qualité du ciment fondée sur l'IA, après des projets pilotes concluants menés sur un site aux États-Unis ayant démontré un retour sur investissement rapide. En outre, CemAI, le spin-off numérique de TITAN créé en 2022, a continué d'élargir sa base de clientèle en 2026. CemAI propose « CemAI Predictive Maintenance », un service de prévision des défaillances basé sur l'apprentissage automatique pour d'autres cimentiers, et « CemAI Process Optimizer », une solution d'optimisation des processus basée sur l'IA. La numérisation des activités de béton prêt à l'emploi constitue un nouvel axe stratégique pour TITAN. Le Groupe a développé un ensemble complet de cas d'usage couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur du béton prêt à l'emploi, avec notamment l'achèvement réussi en 2025 d'un projet pilote de prévision de la qualité du béton, ainsi que le déploiement d'une solution d'optimisation des formulations après des pilotes concluants menés en 2024.

Au sein de sa chaîne d'approvisionnement intégrée, TITAN a renforcé son expertise en analytique avancée et en outils d'IA appliqués à la prévision des ventes, à l'optimisation des réseaux de distribution et à la gestion des stocks de pièces de rechange pour le ciment. Sa solution Dynamic Logistics, basée sur l'IA, est désormais pleinement déployée dans l'ensemble des activités de béton prêt à l'emploi aux États-Unis, améliorant l'efficacité de la chaîne logistique et la satisfaction des clients, et fait actuellement l'objet d'un déploiement dans certaines opérations en Grèce. Les investissements continus dans les systèmes télématiques de la flotte de camions aux États-Unis, en Grèce et en Europe du Sud-Est soutiennent également l'objectif de TITAN de numériser entièrement la logistique du béton d'ici fin 2026.

Sur le plan de l'expérience client, TITAN transforme son modèle opérationnel grâce aux canaux numériques. L'introduction de notifications SMS pour le suivi des commandes de béton dans certaines opérations américaines (Floride et Sud-Ouest) a renforcé la transparence et amélioré l'expérience client. À la fin du premier semestre 2026, des applications clients digitales étaient déployées dans l'ensemble des unités opérationnelles du Groupe (États-Unis, Europe du Sud-Est, Méditerranée orientale, Grèce et Europe occidentale).

Performance ESG durable

Au S1 2026, TITAN a poursuivi la mise en œuvre de sa stratégie de développement durable, atteignant un taux de substitution des combustibles alternatifs de 21,4 % (à périmètre constant) et un ratio clinker/ciment de 76,6 % (à périmètre constant), se traduisant par des émissions nettes spécifiques de CO₂ de 608 kg par tonne de matériaux cimentaires (à périmètre constant). Les produits à faible empreinte carbone ont enregistré une forte croissance, leur part dans les ventes atteignant 35,5 % (à périmètre constant), contre 27,0 % en 2025.

Les performances de TITAN en matière de durabilité ont continué d'être reconnues par les principales évaluations ESG internationales. En 2026, TITAN a obtenu sa première médaille d'or EcoVadis, avec un score de 84/100, plaçant le Groupe parmi les 5 % des entreprises les mieux notées au niveau mondial et les 2 % les mieux classées dans le secteur du ciment, de la chaux et du plâtre. Le Groupe a également été distingué par TIME et Statista comme l'une des entreprises les plus durables au monde en 2026, pour la troisième année consécutive, figurant parmi les leaders de son secteur. Par ailleurs, Forbes lui a attribué une distinction de niveau Platinum dans le cadre de son Transparency Index. Enfin, TITAN a été inclus dans la CDP A List of Supplier Engagement Leaders, reflétant l'engagement continu du Groupe en faveur de l'action climatique et de la mobilisation de sa chaîne d'approvisionnement.

Parallèlement, TITAN, en partenariat avec la Fondation Pavlos et Alexandra Kanellopoulou, a achevé et livré des travaux de lutte contre l'érosion et de prévention des inondations dans le cadre de la restauration d'environ 1 000 stremmas (soit 100 hectares) de forêt brûlée à Kryoneri, dans la région de Drosopigi, au pied du mont Parnitha. Réalisés dans le cadre du programme de mécénat de restauration forestière de l'État grec grâce à un don de 1

million d'euros, ces travaux contribuent à la régénération naturelle et à la restauration écologique de la zone à la suite des importants incendies de l'été 2025.

Perspectives

L'économie mondiale devrait poursuivre sa croissance en 2026, bien qu'à un rythme plus modéré et plus volatil, dans un contexte marqué par les tensions géopolitiques, la hausse des coûts de l'énergie et des conditions financières plus restrictives. L'investissement, les dépenses d'infrastructure, la sécurité énergétique, la digitalisation et la résilience des chaînes d'approvisionnement demeurent les principaux moteurs de croissance.

Aux États-Unis, la croissance devrait rester modérée, soutenue par la résilience du marché du travail, les projets publics et l'investissement privé. La demande dans la construction devrait demeurer contrastée, les infrastructures, l'industrie manufacturière, les projets liés à l'énergie et les centres de données compensant la faiblesse persistante du marché résidentiel. TITAN continue de bénéficier de tendances structurelles favorables, notamment le renouvellement des infrastructures, la relocalisation industrielle (reshoring) et les investissements dans les infrastructures numériques.

L'économie grecque devrait rester résiliente, soutenue par l'investissement, les financements européens et la solidité du marché de l'emploi. La demande dans la construction devrait continuer d'être portée par les projets d'infrastructure, les développements liés au tourisme, la logistique, les centres de données et les activités de rénovation résidentielle. Dans l'ensemble de l'Europe du Sud-Est, l'activité économique devrait demeurer globalement dynamique grâce aux investissements dans les infrastructures, à la construction résidentielle et aux projets liés au tourisme, même si les coûts de l'énergie, les conditions de financement et le rythme d'exécution des investissements publics restent des variables importantes.

En Méditerranée orientale, la croissance devrait rester favorable malgré les incertitudes géopolitiques. En Égypte, les projets d'infrastructure, d'énergie et de logistique continuent de soutenir l'activité de construction, tandis qu'en Türkiye, la demande est portée par la rénovation, le renouvellement urbain et les investissements publics dans les infrastructures. TITAN demeure pleinement engagé dans l'exécution rigoureuse de sa stratégie Forward 2029 et dans la poursuite de l'excellence opérationnelle, tout en renforçant son portefeuille grâce à des investissements ciblés, à l'innovation et à des initiatives en matière de développement durable sur l'ensemble de son empreinte géographique diversifiée.

Pour 2026, nous relevons nos perspectives et anticipons une croissance du chiffre d'affaires à un chiffre élevé (« high single digits ») ainsi qu'une progression de l'EBITDA supérieure à celle du chiffre d'affaires, accompagnée d'une amélioration des marges. Cette performance devrait être soutenue par des volumes en hausse, une dynamique prix-coûts favorable et des contributions équilibrées entre croissance organique et intégration des acquisitions récentes. Les investissements (CapEx) devraient s'établir entre 300 et 350 millions d'euros, principalement consacrés à des projets de croissance et à des investissements stratégiques.

Compte de résultat consolidé intermédiaire résumé

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)	Pour le semestre clos le 30/6	
	2026	2025
Ventes	1 419 686	1 328 570
Coût des ventes	-1 041 355	-983 617
Marge brute	378 331	344 953
Autres produits d'exploitation	7 162	5 977
Frais administratifs	-145 508	-125 791
Frais commerciaux et de marketing	-22 220	-20 065
Perte de valeur nette sur actifs financiers	-244	-948
Autres charges d'exploitation	-5 072	-3 177
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	212 449	200 949
Moins-value sur cession de filiales	—	-52 541
<i>Plus-value monétaire nette dans les économies hyperinflationnistes</i>	<i>19 589</i>	<i>1 401</i>
<i>Produits financiers</i>	<i>9 307</i>	<i>5 412</i>
<i>Charges financières</i>	<i>-23 031</i>	<i>-22 240</i>
<i>Moins-value découlant des écarts de change</i>	<i>-4 246</i>	<i>-9 738</i>
Charges financières nettes	1 619	-25 165
Quote-part dans les résultats des entreprises associées et joint-ventures	6 564	870
Bénéfice avant impôts	220 632	124 113
Impôts sur les résultats	-57 491	-46 821
Bénéfice après impôts	163 141	77 292
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	153 171	68 412
Intérêts minoritaires	9 970	8 880
	163 141	77 292
Résultat non dilué par action (en €)	2.0552	0.9204
Résultat dilué par action (en €)	2.0404	0.9122

Résultat avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)	Pour le semestre clos le 30/6	
	2026	2025
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, charges financières nettes et impôts	212 449	200 949
Dotation aux amortissements	99 507	85 981
Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (EBITDA)	311 956	286 930

Résumé de l'état consolidé intermédiaire de la situation financière

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)	30/06/2026	31/12/2025
Actif		
Immobilisations corporelles et immeubles de placement	2 288 519	1 678 830
Immobilisations incorporelles et goodwill	591 459	352 523
Investissements dans des entreprises associées et co-entreprises	143 344	134 546
Autres actifs non courants	67 145	62 538
Actifs d'impôt différé	5 188	5 035
Total actif non courant	3 095 655	2 233 472
Stocks	463 160	405 208
Créances, charges constatées d'avance et autres actifs courants	545 849	373 786
Trésorerie et équivalents de trésorerie	215 759	483 558
Total actif courant	1 224 768	1 262 552
Total Actif	4 320 423	3 496 024
Capitaux propres et passif		
Capitaux propres et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	2 063 255	1 954 427
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	141 256	129 311
Total capitaux propres (a)	2 204 511	2 083 738
Emprunts et dettes locatives à long terme	1 053 023	582 308
Passif d'impôt différé	222 068	144 703
Obligations au titre des prestations de retraite	41 632	25 170
Provisions	78 333	66 046
Autres passifs non courants	45 567	35 953
Total passifs non courants	1 440 623	854 180
Emprunts et dettes locatives à court terme	39 326	114 781
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	625 845	433 120
Provisions	10 118	10 205
Total passif courant	675 289	558 106
Total passif (b)	2 115 912	1 412 286
Total capitaux propres et passif (a+b)	4 320 423	3 496 024

Résumé des tableaux intermédiaires consolidés des flux de trésorerie

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Pour le semestre clos le 30/6	
	2026	2025
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Bénéfice après impôts	163 141	77 292
Impôts	57 491	46 821
Dépréciation et amortissement des actifs	99 507	85 981
Intérêts et charges assimilées	15 374	14 395
Provisions	6 994	8 641
Ajustements liés à l'hyperinflation	-15 064	241
Autres éléments hors trésorerie	3 132	15 016
Moins-value sur cession de filiales	—	52 541
Variations du fonds de roulement	-88 312	-71 984
Trésorerie générée par l'exploitation	242 263	228 944
Impôt payé	-26 120	-42 463
Trésorerie nette générée par les activités d'exploitation (a)	216 143	186 481
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement		
Paiements nets au titre des immobilisations corporelles et incorporelles	-159 180	-126 509
Produit net de la cession de filiales	—	71 467
Produits nets provenant des autres activités d'investissement	6 068	3 388
Paiements nets au titre de l'acquisition de filiales et entreprises associées	-468 306	-3 471
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement (b)	-621 418	-55 125
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Produit net de la cession partielle d'une filiale	—	347 320
Produits nets des facilités de crédit	173 365	10 515
Intérêts et autres charges connexes payés	-18 275	-20 042
Paiements liés aux rachats d'actions	-6 480	-9 050
Autres paiements au titre des activités de financement	-2 728	-2 643
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement/liés à ces activités (c)	145 882	326 100
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (a)+(b)+(c)	-259 393	457 456
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	483 558	123 283
Ajustement du solde d'ouverture	-5 488	—
Effets des variations des taux de change	-2 918	-23 746
Trésorerie et équivalents de trésorerie au terme de la période	215 759	556 993

Définitions Générales

Mesure	Définition	Objectif
CapEx	Acquisitions/additions d'immobilisations corporelles, de droits d'utilisation d'actifs, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles	Permet à la direction de contrôler les dépenses d'investissement
EBITDA	Bénéfice avant les pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, aux coûts de financements nets et aux impôts, plus les amortissements et les dépréciations des immobilisations corporelles et incorporelles et l'amortissement des subventions publiques	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
EBITDA (LfL)	EBITDA ajusté des effets de change et des modifications du périmètre. En 2026, les effets de périmètre incluent les acquisitions de Vrac de L'Estuaire (France), de Traçim (Türkiye) et de Keystone (USA). En 2025, les effets de périmètre incluent la cession d'Adoçim (Türkiye)	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
Dette nette	Somme des emprunts et dettes locatives à long terme et des emprunts et dettes locatives à court terme (désignés collectivement « dette brute »), moins la trésorerie, les équivalents de trésorerie et les dépôts bancaires à terme	Permet à la direction de contrôler l'endettement
NPAT	Bénéfice après impôt attribuable aux actionnaires de la société mère	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
NPAT (ajusté)	NPAT ajusté des effets de périmètre. En 2026, les effets de périmètre incluent les acquisitions de Vrac de L'Estuaire (France), de Traçim (Türkiye) et de Keystone (USA). En 2025, les effets de périmètre incluent la cession d'Adoçim (Türkiye)	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
Résultat par action (ajusté)	NPAT (ajusté) divisé par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation durant l'exercice, à l'exclusion des actions achetées par le Groupe et détenues comme actions propres	Fournit une mesure de la rentabilité par action qui est comparable dans le temps
Flux de trésorerie d'exploitation disponible	Trésorerie nette générée par les activités opérationnelles, augmentée des intérêts reçus et diminuée des paiements d'impôts, d'intérêts et d'autres charges connexes	Mesure la capacité du Groupe à transformer les bénéfices en trésorerie grâce à la gestion des flux de trésorerie d'exploitation et des dépenses d'investissement
Résultat avant pertes liées à une réduction de valeur du goodwill, coûts nets de financement et impôts	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises, charges financières nettes et pertes liées à une réduction de valeur du goodwill	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps
Chiffre d'affaires (LfL)	Chiffre d'affaires ajusté des effets de change et des modifications du périmètre. En 2026, les effets de périmètre incluent les acquisitions de Vrac de L'Estuaire (France), de Traçim (Türkiye) et de Keystone (USA). En 2025, les effets de périmètre incluent la cession d'Adoçim (Türkiye)	Fournit une mesure des ventes permettant la comparabilité entre les périodes de reporting

Calendrier financier

5 novembre 2026 Publication des résultats du troisième trimestre et des neuf premiers mois 2026

- Le présent communiqué de presse peut être consulté sur le site Internet de Titan SA à l'aide de ce lien: <https://ir.titanmaterials.com/en/regulatory-stock-exchange-announcements>
- Pour de plus amples informations, veuillez contacter l'équipe chargée des Relations avec les Investisseurs au +30210 2591 257
- Une conférence téléphonique destinée aux analystes sera organisée à 15h00 CEST, veuillez consulter le lien suivant : <https://87399.themediaframe.eu/links/titan260730.html>
- Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SRL, représentée par Monsieur Didier Delanoye, a procédé à une revue des informations financières consolidées intermédiaires résumées de Titan SA. Le commissaire n'a pas de commentaires. Pour le rapport statutaire, nous renvoyons aux états financiers intermédiaires résumés de Titan S.A. sur notre site Internet : <https://ir.titanmaterials.com/en/investor-information/financial-results>

AVERTISSEMENT : Le présent rapport peut contenir des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives sont des déclarations concernant ou fondées sur les intentions, croyances ou attentes actuelles de notre direction concernant, entre autres, les résultats futurs des opérations du Groupe TITAN, sa situation financière, ses liquidités, ses perspectives, sa croissance, ses stratégies ou les évolutions de la filière dans laquelle il est actif. Par essence, les déclarations prospectives sont soumises à des risques, des incertitudes et des hypothèses qui pourraient amener les résultats réels ou les événements futurs à différer sensiblement de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations. Ces risques, incertitudes et hypothèses pourraient avoir une incidence négative sur les résultats et les effets financiers des plans et des événements décrits dans le présent document. Les déclarations prospectives contenues dans le présent rapport concernant les tendances ou les activités actuelles ne doivent pas être considérées comme un rapport indiquant que ces tendances ou activités se poursuivront à l'avenir. Nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres. Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date du présent rapport. Les informations contenues dans le présent rapport sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Aucune nouvelle déclaration ni garantie, expresse ou implicite, n'est donnée quant à l'équité, l'exactitude, le caractère raisonnable ou l'exhaustivité des informations contenues dans le présent document et il ne faut pas s'y fier. Pour des raisons de transparence, la plupart des tableaux du présent rapport indiquent les montants en millions d'euros. Cela peut donner lieu à des différences d'arrondi dans les tableaux présentés dans le « trading update ». Ce trading update a été préparé en anglais et traduit en français. En cas de divergence entre les deux versions, la version en anglais fera foi.

À propos du Groupe TITAN

Le Groupe TITAN est une société enregistrée en Belgique et une entreprise internationale de premier plan dans le secteur des matériaux de construction et d'infrastructure, qui s'appuie sur des équipes passionnées et déterminées à proposer des solutions innovantes pour un monde meilleur. Exerçant l'essentiel de ses activités sur les marchés développés, le Groupe emploie plus de 6 000 personnes et sert des clients sur plus de 25 marchés, répartis sur quatre continents. Il occupe des positions importantes aux États-Unis, en Europe – notamment en Grèce, dans les Balkans, au Royaume-Uni, en Italie et en France – et en Méditerranée orientale. Le Groupe possède également des joint-ventures au Brésil et en Inde. Fort de plus de 120 ans d'histoire, TITAN a toujours favorisé une culture d'entreprise axée sur la famille et l'esprit d'entreprise pour ses employés et travaille sans relâche avec ses clients pour répondre aux besoins modernes de la société tout en promouvant une croissance durable, dans le respect de responsabilité et d'intégrité. L'engagement du Groupe en faveur d'une croissance responsable se reflète dans son ambition de neutralité carbone à l'horizon 2050, dans ses objectifs de réduction des émissions de CO₂ validés par l'initiative Science Based Targets (SBTi), ainsi que dans son inclusion continue dans l'indice FTSE4Good. Le Groupe est coté sur Euronext Brussels et Paris, ainsi que sur Euronext Athens, et ses affaires américaines sont cotées à la Bourse de New York. Pour de plus amples informations, veuillez consulter notre site Internet à l'adresse www.titanmaterials.com.
